

## Sales Manager/in, Customer Manager/in (Indien)

- |                               |  |
|-------------------------------|--|
| <b>Aufgaben</b>               | <ul style="list-style-type: none"><li>• Gewinnung neuer Kunden</li><li>• Betreuung internationaler Kunden</li><li>• siehe auch Account Manager/in, Key Account Manager/in</li></ul>  |
| <b>Einsatz-/Arbeitsfelder</b> | <ul style="list-style-type: none"><li>• international agierende Unternehmen:<br/>Schwerpunkt – Vertrieb in Indien</li><li>• Berufseinsteiger arbeiten häufig im Vertriebsaußendienst</li><li>• Innendienst nur mit Berufserfahrung, insbesondere im Key Account Management</li></ul> |
| <b>Anforderungen</b>          | <ul style="list-style-type: none"><li>• Kenntnisse über ausländische Rechtssysteme</li><li>• sehr gute Englischkenntnisse</li><li>• Verhandlungsgeschick</li><li>• interkulturelle und soziale Kompetenzen</li><li>• Reisebereitschaft</li></ul>                                     |